



Andrea Miggiano

Comercial

Valladolid

andrea@miggiano.es

www.miggiano.es

- Amplia experiencia comercial.
- Habilidad negociadora.
- Excelente conocimiento de herramientas informáticas y marketing digital.

Inglés



Alemán



Italiano



Excel



CRM



Adobe Creative Cloud



HTML



CSS



EXPERIENCIA

Factoría de motores Renault (Horse)

05/2023-09/2023 (Temporal - Formación 120h mayo-junio)

Montador de Vehículos Industriales en la línea de producción

Ensamblaje de motores de gasolina H5H y H5D.

Todoficina

05/2019-11/2022

Especialista Comercial

Comercialización de material de oficina a empresas y administración pública.

Mantenimiento y ampliación de cartera de clientes en zona de Valladolid.

Gestión licitaciones en Plataforma del estado.

Marketing Digital. Mantenimiento y gestión Web de la empresa.

Grupo Julián - Burgos - Volvo

04/2017-09/2018

Asesor de Ventas Volvo

Venta de vehículos de la marca Volvo a particulares y empresa.

Asesoramiento en financiaciones y renting.

Seguimiento y atención al cliente.

Reciner México

05/2013-01/2017

Director Comercial

Inicio de actividad. Creación de cartera de clientes. Acuerdos con GGCC y

administraciones locales. Organización logística. Exportación de producto.

Acuerdos corporativos. Gestión ISO-ISCC. Dirección de equipo humano.

Lyreco España SA

03/2008-01/2013

Delegado de Ventas

Comercialización de material de oficina a empresas y administración pública.

Mantenimiento y ampliación de cartera de clientes en zona de Valladolid.

Manejo avanzado de aplicaciones CRM online en dispositivos móviles.

Tecnocasa

02/2006-03/2008

Asesor Comercial

Sector Inmobiliario: Venta de viviendas y naves industriales.

Captación activa de Inmuebles bajo contrato de exclusiva.

Captación de clientes. Negociación y cierre de ventas y de rebajas.

Logros Individuales: premio al Mejor Asesor de Castilla y León tercer trimestre 2006.

Logros en equipo: 5 premios a mejor oficina de Valladolid por volumen de ventas.

Catelsa S.L. (Consultor Telefónica)

05/2002-05/2005

Asesor Comercial

Telefonía fija: Línea ADSL y SVA's sobre Banda Ancha. Redes, Datos e Internet, Centralitas.

Telefonía móvil: Campañas de Captación, Portabilidad y Fidelización.

Informática: Estaciones de Trabajo, Servidores, Sistemas antivirus.

Captación y mantenimiento de cartera de clientes en zona de Valladolid y provincia.

FORMACIÓN

Licenciado en Filología Alemana

1993/1998

Universidad de Valladolid.

Master en Comercio Exterior

(800 horas)1999/2000

Cámara Oficial de Comercio e Industria de Valladolid.

Prácticas en Departamento de Exportación de HERMI S.L.: Investigación de nuevos Mercados.

Búsqueda de clientes en Alemania e Italia. Participación en ferias del sector Alimentación.

Andrea Miggiano

Comercial

Valladolid

andrea@miggiano.es

www.miggiano.es

FORMACIÓN

El Poder sin Límite en las Ventas

Consultor: Iñigo Sáenz de Urturi

- Vender: Establecer una Relación con otras personas con un Propósito Definido.
- Cómo se establece una relación?: A través de la comunicación.
- Vender es comunicar.
- Vender es el Arte de Hacer Amigos
- ¿Quieres vender más? ¡¡Comunícate mejor!!

nov. 2019

CLC– Crece, Lidea, Conecta

Consultor: Iñigo Sáenz de Urturi -Experto en Psicología del Cambio.

Una invitación a que reconozcas, descubras y uses los recursos más potentes que ya tienes: el valor, la fe, la determinación, la pasión, las ganas de crecer, de contribuir, de celebrar la vida en el nivel más profundo y potente.

nov. 2019

Google Activate

Fundamentos del Marketing Digital. (40h)

Conceptos básicos de marketing digital para impulsar tu negocio.

2020

Codecademy

Aprende HTML.

- Estructurar páginas web con HTML.
- Presentar datos con tablas.
- Escribir HTML más claro.

2022

Codecademy

Aprende CSS

- Añadir estilo a elementos HTML.
- Conectar archivos HTML y CSS.
- Crear diseños web únicos.

2022

Codecademy

Aprende JavaScript

- Implementar tipos de datos, métodos integrados y variables.
- Utilizar condicionales para controlar el flujo de un programa.
- Construir funciones y pasar datos a través de ellas.
- Identificar ámbitos globales y de bloque.
- Utilizar arrays para almacenar listas de datos.
- Utilizar bucles para ejecutar bloques de código varias veces.
- Utilizar métodos de iteración para simplificar el proceso de recorrer arrays.
- Utilizar la sintaxis de objetos JS ES6 para modelar elementos del mundo real.

2023

Groupe Reanult

Curso: Montador de Vehículos industriales (120h)

- Seguridad
- Módulo de vía de producción de la Alianza (Nissan/Renault)
- Medio Ambiente
- Producto-Proceso
- Apriete
- Conectividad
- Entrenamiento estático y dinámico.

2023